

FRANCHISE-SYSTEM





DIE 24H SELBSTBEDIENUNGS – PIZZERIA





**BISHER MEHR ALS
4,5 MIO. VERKÄUFE**



**100.000 KUNDEN
PRO MONAT**



**Ofenfrische Pizza rund um
die Uhr auf Knopfdruck**



**Das Selbstbedienungs-
konzept ohne Personal
vor Ort**



**Täglich frische
Befüllung mit Pizzen,
Snacks und Getränken**



**Höchster Qualitätsanspruch
an Produkte & Service**



**Öffnungszeiten:
Immer 24/7**



**Franchise-System
aus Österreich**

24H SELBSTBEDIENUNGS – PIZZERIA



Globale Trends

Folgende Trends und Entwicklungen gelten als BistroBox Erfolgsfaktoren

- ✓ Megatrend Convenience 2.0
- ✓ Megatrend Vending Culture & Mobilität
- ✓ 24/7 Gesellschaft
- ✓ Steigende Affinität zu Automaten
- ✓ Personalproblematik in der Gastronomie
- ✓ Krisensicherheit
- ✓ E-Mobilität



WARUM BISTROBOX?

Wir sehen in Zukunft eine Welt **ohne Öffnungszeiten**, in der sich alle Menschen **mit bestem Gewissen, einfach & bequem** selber verköstigen und dabei **von der Qualität begeistert** sind!



BESSER ALS BEIM ITALIENER !?

BEI BISTROBOX WIRD JEDER KUNDE ZUM PIZZABÄCKER!



Ofen-
Technologie



Back-
Programme



Pizza-
Rezepte



Verpackungs-
Technologie



Marke
Europaweit



Qualitäts-
Sicherung



„Einer der größten Pizza-Produzenten der Welt ist unser Partner!“

SMART & DIGITAL B2C

EINFACHER STANDORTBETRIEB DURCH SMARTE TECHNOLOGIE

TOUCH BEDIENTERMINAL

Mehrsprachige Bedienung
Intuitive Produktauswahl



SECURITY

24h Kameraüberwachung
online einsehbar



WLAN & ENTERTAINMENT

Tageszeitenabhängige Musik und TV
Einspielung, Free Wifi



MARKETING & INTERAKTION

Digitaler Sammelpass & Gutscheine
Bezahlung via App



NFC KONTAKTLOS BEZAHLEN

Bezahlungsmöglichkeit im
gesamten Lokal



SAUBERKEITSMONITORING

Tracking von Reinigung und
Bestückung (via iButtons und
Kundenfeedback)



DIGITALES KUNDENFEEDBACK

Tablets an den Standorten 50-100
Feedbacks pro Monat



ONLINE SUPPORT / TELEMETRIE

Störungsbehebung via Fernwartung
Echtzeit Umsatz- und
Produktauswertung

BISTROBOX VARIANTEN

ES GIBT BISTROBOX IN DREI AUSFÜHRUNGEN: INDOOR / 9BOX CONTAINER / 6BOX CONTAINER



✓ INDOOR Ausführung 30-60m²

✓ Spezial - CONTAINER 9BOX / 6BOX

ERFOLGSGESCHICHTEN



Christoph

**3 Standorte: Stockerau,
Korneuburg, Wien Pragerstraße**

Ich und ein Freund haben schon immer davon geträumt uns selbstständig zu machen, aber uns fehlte die Geschäftsidee. BistroBox war genau das, wonach wir gesucht haben. Der erste Schritt ist getan und in naher Zukunft wollen wir expandieren und mehrere Standorte eröffnen.



Maria

**3 Standorte: Hartberg, Graz, Graz
Grabenstraße**

Warum wir das Konzept so cool finden? Wir haben 24 Stunden geöffnet, aber müssen nur ein bis zwei Stunden vor Ort sein. Wir wollten nichts machen, wo wir zehn Stunden anwesend sein müssen, weil wir BistroBox derzeit noch als Teilzeitjob machen.



Gerald

**5 Standorte: Bad Hall, Denk,
Engerwitzdorf, Steyr, Amstetten**

Ende 2018 startete ich mit meinem ersten BistroBox Standort nebenberuflich. Mittlerweile betreibe ich 5 Standorte, habe bereits einen Mitarbeiter und bin mein eigener Chef bei BistroBox!

VORAUSSETZUNG ALS FRANCHISE-PARTNER

WAS DU ALS BISTROBOX FRANCHISE-PARTNER MITBRINGST

- ✓ Du glaubst an die BistroBox Vision überzeugt und isst gerne Pizza 😊
- ✓ Du bist motiviert, zielstrebig und vor allem verantwortungsbewusst
- ✓ Du verfügst über mindestens 25.000 Euro frei verfügbares Eigenkapital
- ✓ Du hast mindestens 2h pro Tag, die du deiner BistroBox widmen kannst, oder hast jemanden der dich vertreten kann



GESCHÄFTSMODELL FÜR FRANCHISE-PARTNER

DER FRANCHISE-PARTNER

- ✓ **Greift auf ein komplettes System zu und kann sehr rasch starten.**
Vom einfachen Start nebenbei mit 1 Standort, bis hin zur Vollzeittätigkeit mit mehreren Standorten, ist alles möglich.
- ✓ **Betreibt BistroBox als freies Gewerbe!** Es wird kein Gastronomiegewerbe benötigt!
- ✓ **Erhält Service und Support von der BistroBox-Zentrale**
(von der Standortauswahl bis zum laufenden Betrieb)
- ✓ **Investiert und betreibt den gesamten Standort unter der Marke BistroBox**
- ✓ **Kauft Produkte (Pizzen, Getränke, Snacks...) zu Spitzenkonditionen über die BistroBox Einkaufsgemeinschaft**
- ✓ **Hat im Vergleich zu anderen Franchise-Systeme einen minimalem Aufwand** ~2h/Tag bei einem Umsatzpotential von ca.5.000-20.000 Euro/Monat und das ohne zusätzliches Personal



FRANCHISEKONDITIONEN & KOSTEN

EINMALIGE EINSTIEGSGEBÜHR VON 9000 €

- Standortsuche, Planung etc.
- Marketing
- Trainings
- Nutzung Marke BistroBox auf 5 Jahre

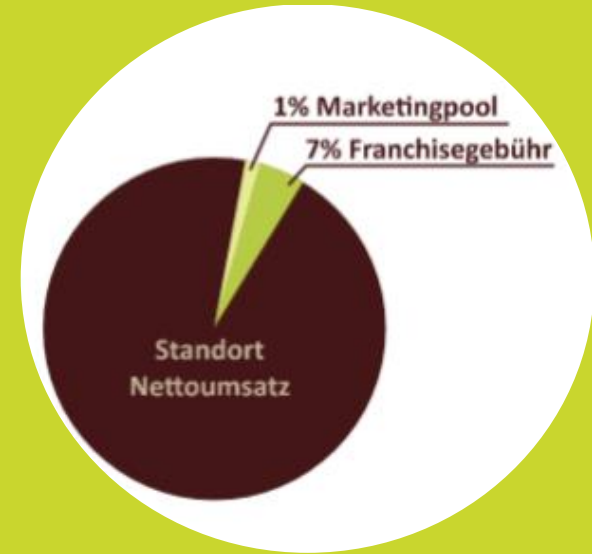
7% FRANCHISEGEBÜHR vom Nettoumsatz zur

- Ständigen Weiterentwicklung vom System
- Expansion & Steigerung der Marktbekanntheit
- Laufenden Unterstützung der BistroBox Franchisepartner

1% MARKETINGGEBÜHR* vom Nettoumsatz

- Überregionales Marketing, Marketingleistung der Zentrale

IT GEBÜHR als monatliche Pauschale iHv. 89 Euro (Internetvertrag LTE, DigitalSignage SW, Miete Leuchtreklame)
zzgl. monatlich: 12 Euro Telemetrikosten/Automat; 5Euro/Cashless-system; 76Euro/Terminal



Gesamtinvestment beträgt je nach Standort ab € 90.000 und davon benötigst du als Franchise-Partner **mindestens € 25.000 Eigenkapital**. Wir unterstützen dich gerne bei der Suche nach einer Finanzierung.

**gestaffelte Marketinggebühr über 10.000 Euro Bruttomonatsumsatz: >10.000€ = 2% ; >12.000€ =3% ; >14.000€=5% ; >16.000€=7%*

DEIN WEG ZUM BISTROBOX FRANCHISEPARTNER?



SCHRITT 1: Persönliches Infogespräch -> *jetzt Kontakt aufnehmen +43 699 182 040 83*



SCHRITT 2: Absichtserklärung



SCHRITT 3: Standortsuche & Finanzierung



SCHRITT 5: Bau, Eröffnung & gemeinsam durchstarten

GEMEINSAM EXPANDIEREN

KONTAKTDATEN



BISTROBOX GMBH

Kirchenstrasse 16
4615 Holzhausen
Austria



WEBSITE:

www.bistrobox.com

NÄCHSTER SCHRITT:
[Jetzt Termin vereinbaren!](#)

Gründerteam: v.l.n.r Jürgen Traxler, Klaus Haberl, David Kieslinger

