

TIDYservice Franchise-System

Ein sauberes Geschäftsmodell – Erfolg der Freude macht

Für Existenzgründer, für Gebäudereiniger: *TIDYservice* bietet ein komplettes Konzept zum erfolgreichen Franchising in einer krisenfesten Branche. Gebäudeservice, Gebäudemanagement und Specialservices für Gewerbekunden. „Ein sauberes Geschäftsmodell“ – so lautet ein Slogan von *TIDYservice*. In rund 20 Jahren seit seiner ursprünglichen Gründung hat das Unternehmen ein ausgereiftes Konzept zur Führung eines Gebäudereinigungs-Unternehmens entwickelt und perfektioniert – organisatorisch wie technisch.

Ihre wirtschaftliche Perspektive

Überwiegend Betriebe aus Gewerbe, Handel, Produktion oder Verwaltung: Diese Kundenstruktur bringt **Auftragssicherheit, langjährige Bindungen, planbare Umsätze** und höchste **Arbeitsproduktivität** mit sich.

In sauberen Läden, Hallen und Büros fühlen sich die Menschen wohl. *TIDYservice* bietet ein optimales Leistungs-Portfolio für Gebäudereinigung, Facility Management und Specialservices mit zertifizierter Qualität in allen Tätigkeiten. Dazu gehören u.a. Tägliche Reinigung von Gebäuden, Büros und Verwaltungen, Glas- und Fassadenreinigung, Bodenreinigung und Oberflächenbehandlung.

Die Qualität, die Leistung, die Planungssicherheit, die IT-gestützte Arbeitsorganisation und die Franchise-Strategie bilden in ihrer Kombination ein Alleinstellungsmerkmal, von dem alle PartnerInnen profitieren. Ein Franchise-Konzept mit klaren Konturen.

Neugründung oder Expansion?

Mit *TIDYservice* ist beides möglich. Die Franchise-PartnerInnen können **Existenzgründer** mit handwerklichem und vertrieblischem Hintergrund sein oder **bestehende Gebäudereiniger**, die ihre Umsätze und Erlöse steigern wollen.

TIDYservice begleitet seine Partner sicher durch den Gründungsprozess und unterstützt sie danach auf vielerlei Weise von der Kundenakquise bis hin zum täglichen Betriebsablauf. Das Ziel heißt: größtmögliche Effizienz und bestmögliche Erträge.

Das Leistungspaket für Franchisepartner:

- Unterstützung bei Investitions-, Liquiditäts-, Umsatz & Kostenplanung
- Finanzplanungshilfen durch qualifizierten externen Berater
- Unterstützung bei Standortanalyse und Einrichtungsplanung
- Mehrwöchige Aus- und Weiterbildung im *TIDYservice*-Schulungscenter
- Schulungsinhalte u.a.: Reinigung, Technik, kaufmännische Schulung, Branchensoftware, Einarbeitung, Personalmanagement
- Hocheffizientes System-Management
- Know-how-Transfer mit ständiger Aktualisierung durch modernste digitale Dokumentation

- Marketingkonzept und Werbehilfen
- Großkundenakquisition
- Arbeitshilfen für die Angebot-Erstellung bei öffentlichen Ausschreibungen
- Unternehmerische Sicherheit durch interne Betriebsvergleiche
- Zertifizierung nach ISO 9001
- Gebietsschutz

Von seinen PartnerInnen wünscht sich **TIDYservice ein hohes Qualitätsbewusstsein und eine Affinität zur IT-gestützten Betriebsführung.** Vorteilhaft sind ferner Managementenerfahrung, kaufmännische Vorbildung und handwerkliche Fähigkeiten.

Sie sind Gebäudereiniger und suchen nach Umsatzwachstum und mehr Ertrag? Sie sind Existenzgründer mit handwerklichem oder vertrieblichem Hintergrund? **Dann machen Sie unseren Erfolg auch zu Ihrem Erfolg - wir freuen uns, von Ihnen zu hören!**

Kontaktadresse

TIDY Franchise GmbH & Co. KG
Hinterer Spielbach 7
72793 Pfullingen
Telefon +49 (0) 7121/38360-10

Ihr Ansprechpartner

Metin Sakur

E-Mail: franchise@tidyservice.de

Web: www.tidyservice.de