

PRESSEBERICHTE

Liebe Genießer und Freunde **vomFASS**,

vomFASS steht nicht nur für seine tollen Produkte sondern auch für ein sehr erfolgreiches Geschäftsmodell. Alle **vomFASS** Geschäfte werden von selbständigen Inhabern geführt, die auch am Erfolg partizipieren. Vielleicht ist das ja auch für Sie interessant.

UMBAU FLAGSHIP-STORE WALDBURG

Unsere **vomFASS** Zentrale befindet sich ganz im Süden Deutschlands, in Waldburg in Oberschwaben. Neben der hauseigenen Produktion, dem Hochregallager, von welchem aus wir all unsere Partner weltweit beliefern und unserem Bürotrakt befindet sich dort auch unser 280 m² großer Flagship-Store. Seit diesem Monat erstrahlt unser Showroom nun im neuesten **vomFASS** Glanz. Wir finden, es ist klasse geworden! Kommen Sie vorbei und lassen auch Sie sich begeistern. Übrigens gibt es bei uns in Waldburg insgesamt viel zu sehen. Wir haben ein eigenes [Eventzentrum](#) indem sich auch ein 3D – Kino befindet!

MESSE

vomFASS auf der Franchisemesse in Frankfurt vom 27. bis 29. September 2018

Lernen Sie die Verantwortlichen für das Franchising bei VOM FASS persönlich kennen. Nach Messen in Sydney, Birmingham und London sind wir im September auch in Frankfurt. Bei Interesse können Sie sich gerne vorab über <http://www.franchise.vomfass.com> oder direkt über partner@vomfass.de informieren und natürlich freuen wir uns, wenn wir Sie auf unserem Messestand im September in Frankfurt begrüßen dürfen.

GRUNDSEMINAR

Demnächst werden diese Partner ein neues Geschäft eröffnen!

Mehrmals im Jahr bilden wir neue Franchisepartner aus. Unter anderem steht eine Schulung in Waldburg an. Neue Partner erhalten eine Woche lang sehr viel Wissen über **vomFASS**. Im Mittelpunkt stehen Produktschulungen, es werden aber auch Kenntnisse aus dem Verkauf und der Betriebsführung vermittelt. Die Woche wird natürlich mit einem köstlichen, mehrgängigen Menü abgerundet.

ERFA

Der Erfahrungsaustausch ist uns wichtig!

Mehrmals im Jahr treffen sich alle Franchisepartner mit Mitarbeitern der **vomFASS** Zentrale zum gemeinsamen Austausch. Es werden neben den Umsatzzahlen und anderen wichtigen Themen vor allem Produktneuheiten und die kommenden Marketingaktionen vorgestellt und besprochen. Diese Meetings sind essentiell wichtig für eine gute Partnerschaft, nur wer sich gegenseitig auf dem Laufenden hält, kann dauerhaft in eine gemeinsame und erfolgreiche Zukunft gehen. Natürlich leben wir bei solchen Events auch unser Motto „Sehen-Probieren und Genießen“. Daher gibt es an solchen Treffen auch viel Geselligkeit und gutes Essen! Wir freuen uns alle immer sehr auf diese Termine!

1. Vom Zootierpfleger zum Whiskey-Sommelier

Gewissenhaft, zielorientiert und begeisterungsfähig: Diese Eigenschaften charakterisieren den 35-jährigen Sascha Ecker aus Salzburg. Seit Juli 2017 ist er Franchisepartner der **VOM FASS AG** mit seinem 65 m² Geschäft im Österreichischen Salzburg. Der Vater einer zweijährigen Tochter ist kein geborener Unternehmer, er ist ein typischer Quereinsteiger. Ecker, gelernter Zootierpfleger, wollte immer schon „etwas anderes machen“ und sucht nach einer auch langfristig zukunftssträchtigen Geschäftsidee. Kurzerhand bewirbt er sich Anfang 2016 bei der **VOM FASS AG**. Reibungslos und schnell verlief die Kennlernphase. Dem Erstgespräch mit der Partnerbetreuerin folgt ein 2-tägiges Praktikum. Alle Fragen können schnell und zufriedenstellend beantwortet werden. Zusätzlich absolviert Ecker noch zwei jeweils dreitägige Praktika in Bad Tölz und München-Mitte. Diese bringen Ecker die letzte Gewissheit. Nach der Grundschulung in der Franchisezentrale unterschreibt er stolz den Franchisevertrag. Die Lokalsuche in Salzburg dauert trotz gutem Netzwerk fast ein Jahr. „Aber hier darf man keinen Kompromiss machen. Mindestens 1a-Lage, ordentliche Schaufensterflächen und eine passende Ladenfläche müssen es sein“, weiß Ecker. Im Juli 2017 war es dann so weit. Auch wenn er inzwischen weiß, dass der Start in die Selbständigkeit arbeitsintensiv ist und Kraft kostet, ist er überzeugt davon, die richtige Entscheidung getroffen zu haben. „Wir haben top Produkte, das Gesamtpaket bei **vomFASS** ist absolut stimmig und die Unterstützung von Partnern und Zentrale ist hervorragend“, blickt er freudig in die Zukunft. Nun will Ecker noch mehr und wird in naher Zukunft den Whiskey-Sommelier machen, um sein Angebot noch besser verkaufen zu können.

2. Schuld war meine Frau

Sein durch einen Motorradunfall angeschlagener Rücken macht Florian Funke im Sommer 2015 nachdenklich. Die Frage zu seinem bisherigen Beruf, die er sich stellt: „Ist es das, was Du dein Leben lang machen willst?“ - „Schuld war meine Frau“, sagt der 43-Jährige. Damals noch angestellter Filialleiter im Einzelhandel, entdeckt er die feinen Delikatessen und das Franchisesystem **vomFASS** „als Ehemann“, der seine Frau gelegentlich beim Einkauf begleitet.

Nach vielen intensiven Überlegungen schickt er seine Bewerbung gen Waldburg, zur **vomFASS** Zentrale. Nur wenige Tage später trifft er sich bereits mit dem Gebietsbetreuer zum Kennlerngespräch. Funke formuliert seine Ziele und fast zeitgleich starten auch das Grundseminar in der Franchisezentrale und die Suche nach einem geeigneten und bezahlbaren Standort in Hamburg. Für Funke kommt nur eine Eröffnung in einem Center infrage: „Die gut 30 Prozent höhere Miete bekomme ich durch ständigen Publikumsverkehr und Wetterunabhängigkeit in jedem Fall zurück“, begeistert sich der studierte BWler. Im City-Center Bergedorf wird Funke schließlich fündig und unterschreibt Ende Juli 2017 den Vertrag „für eine der besten Flächen im Center“ sowie den Franchisevertrag mit der **VOM FASS AG**. Die Ladenplanung übernimmt die Franchisezentrale, Funke absolviert in der Zwischenzeit noch zwei Praktika. Dann endlich, am extra gewählten Freitag den 13. (Oktober), eröffnet **vomFASS** Bergedorf. Ein glücklicher Florian Funke freut sich über einen rappendvollen Laden. „Wir haben sogar noch Wochen nach der Eröffnung im Schnitt 500 Kunden pro Woche“, jubelt der 43-Jährige - meinen Umsatz habe ich weit, weit übertroffen. Deutlich mehr als ich mir vorgestellt habe“, so Funke. Nach eigener Aussage, würde sich Funke jederzeit wieder für **vomFASS** entscheiden.

Die VOM FASS AG ist ein Franchise-Unternehmen. Neben der exzellenten Qualität, der außergewöhnlichen Geschäftsidee und einem durchdachten Unternehmenskonzept basiert der Erfolg auf selbstständige, engagierte Franchise-Partner. Interessenten können sich über die Chancen und offenen Standorte bei der VOM FASS AG informieren. Eine E-Mail mit dem Stichwort „Franchise-Partner“ an partner@vomfass.de genügt.

Kontakt:

VOM FASS AG

Gunther Veit

Am Langholz 17, 88289 Waldburg

Tel. +49 (0)7529 9745-31, Fax +49 (0)7529 9745-931

Mobil 0151 15693693

E-Mail gveil@vomfass.de, www.vomfass.de

Im Profil

Die familiengeführte VOM FASS AG mit Sitz in Waldburg feierte im Jahr 2014 ihr 20-jähriges Bestehen. Sie steht für „Genuss und Qualität“ - und eben alles was mit „Essen und Gesundheit“ zu tun hat. Den Ansprüchen an Qualität, Sortenvielfalt und Regionalität werden die vomFASS Produkte in jeder Hinsicht gerecht. Die VOM FASS AG zählt heutzutage über 280 weltweite Shops in 33 Ländern und gehört damit in ihrer Branche zu den erfolgreichsten Franchise-Systemen Deutschlands, Europas und der Welt. Zur Herstellung der hauseigenen Spezialitäten werden dabei nur die besten Rohstoffe verwendet und auf ein traditionelles Qualitätsbewusstsein sowie eine langjährige Erfahrung gesetzt. Der intensive Kontakt zu den Erzeugern sorgt letztlich für ein Qualitätsmanagement, das die Kontrolle von der Erzeugung bis ins vomFASS-Geschäft ermöglicht. Die Produktpalette reicht von erlesenen Essigen, vom hochwertigen Öl-Sortiment bis hin zu den exklusiven Feinkost-Artikeln, wie raffinierten Chutneys, Gelees, Nudeln oder aromatischen Pestos. Das alles macht vomFASS zum Weltmarktführer beim Verkauf von offenem Essig, Öl und Wein. Darüber hinaus finden sich erlesene Spirituosen aus aller Welt im Sortiment der VOM FASS AG.

Gunther Veit

VOM FASS AG

Tel. 07529 974531

gveil@vomfass.de