



DIE SCHON LÄUFT.



IHRE ZUKUNFT ALS UNTERNEHMER BEGINNT HEUTE.



Mail Boxes Etc. (MBE) wurde 1980 in den USA gegründet. Aufgrund des Erfolges und des schnellen Wachstums, entschied sich die Zentrale, das MBE-Netzwerk auch außerhalb der USA auszubauen. Mittlerweile hat sich MBE als das weltweit größte Franchiseunternehmen, das marktführend im Bereich Versand-, Verpackung-, Grafik- und Druckdienstleistungen für Geschäfts- und Privatkunden ist, entwickelt.

Die Geschäftsidee von Mail Boxes Etc. ist als Franchisekonzept weltweit seit über 30 Jahren erfolgreich – und noch immer voller Wachstumspotential. Regelmäßig wird das auf nachhaltige Kundenbindung ausgerichtete Modell von der Fachpresse ausgezeichnet.

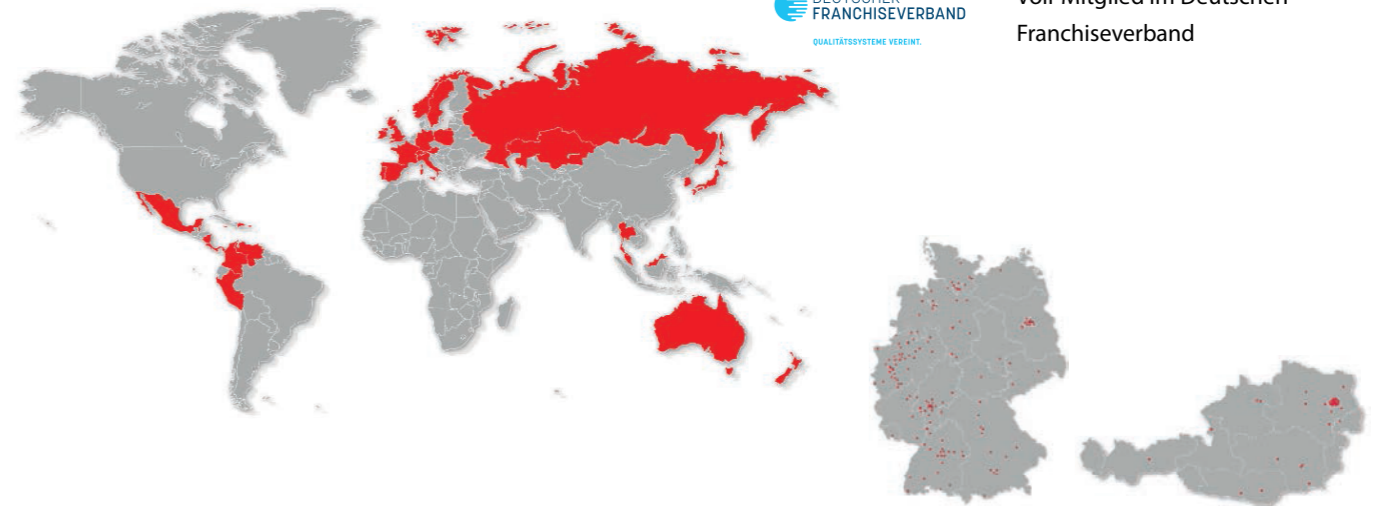
Als Franchisepartner genießen Sie viele unternehmerische Freiheiten. Und doch haben Sie einen starken, erfahrenen Partner zur Seite – mit dem Sie noch heute durchstarten können.

MBE ZAHLEN DATEN FAKTEN

MBE ist weltweit mit etwa **2.600** MBE Centern in über **40 Ländern** vertreten

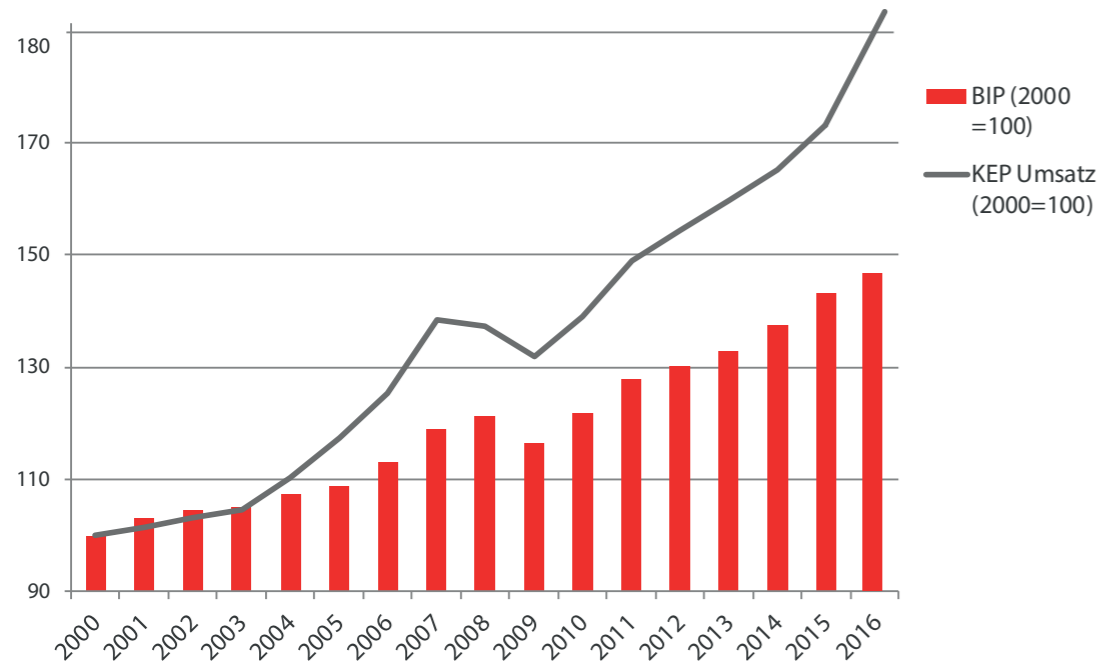
200 MBE Center im deutschsprachigen Raum, europaweit über **1.200 Center**

Voll-Mitglied im Deutschen Franchiseverband



03

KURIER - EXPRESS - PAKET KEP-MARKTENTWICKLUNG.



Quelle: Statistisches Bundesamt, KE-Consult Marktanalyse, 2017; eigene Darstellung; KEP: Kurier-Express, Paket

Der Markt im Logistik-Bereich hat sich in den vergangenen Jahren rasant positiv entwickelt. Mail Boxes Etc. profitiert ebenfalls davon und wird vergrößert zunehmend das Interesse sämtlicher Branchen, die Berührungspunkte mit Grafik, Druck und Versand haben.



MBE
IST BRANCHENUNABHÄNGIG
UND BRINGT LANGFRISTIG NUTZEN

Vergleich: Unsere Vorteile gegenüber anderen Franchise-Konzepten



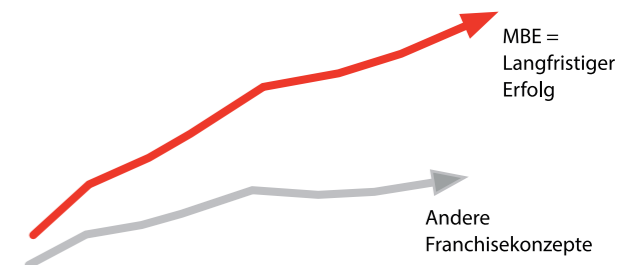
Unsere Dienstleistungen **werden von jedem benötigt**

Es stellt sich nicht mehr die Frage ob, sondern lediglich mit wem!



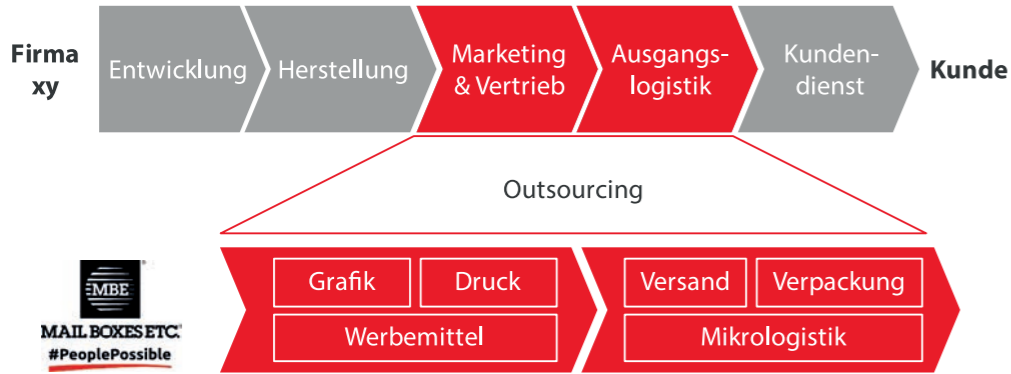
Regelmäßiges **Wiederholungsgeschäft**

1x Kunde = (fast) immer Kunde



WAS MACHT MBE SO ERFOLGREICH?

MBE macht sich durch die Integration in die Wertschöpfungskette des Kunden unverzichtbar



MBE Vorteile aus Kundenperspektive

- > Druck und Versand aus einer Hand
- > Professionell, schnell, flexibel und qualitativ hochwertig
- > Persönlicher Ansprechpartner vor Ort
- > Eine Rechnung
- > Auf Kerngeschäft konzentrieren und Zeit, Personal und Kosten sparen

MBE Produkte

	Versand
	Verpackung
	Mikrologistik & Fulfillment
	Grafik & Druck
	Postfachservice
	Weitere Services und Produkte

MBE der Problemöser: Beispiele aus der Praxis

Lagerung & Versand



Online-Shop Anbindung
Full-Service Mikrologistik

Kundenvorteile:
Keine aufwendige Lager-logistik und eine Full-Service Abwicklung, damit der Fokus das

Massen-Versand



Umfragen
Direct Mailings

Kundenvorteile:
Reibungsloser Ablauf durch komplettes Hand-ling aus einer Hand: Gestaltung, Druck, Kuvertierung & Versand.

Grafik, Druck & Versand



Veranstaltungen
Kurzfristige Großaufträge

Kundenvorteile:
Großen Kundenaufträgen mit Flexibilität & schnelles agieren entgegenen, wenn der Kunde in zeitlicher Bedrängnis steht.

Verpackung & Versand



Zerbrechliches
Wertvolle Gegenstände

Kundenvorteile:
Sensible und unhand-liche Wertgegenstände werden individuell und professionell bearbeitet und versichert.



MBE
IMMER
DIE PASSENDE
LÖSUNG PARAT

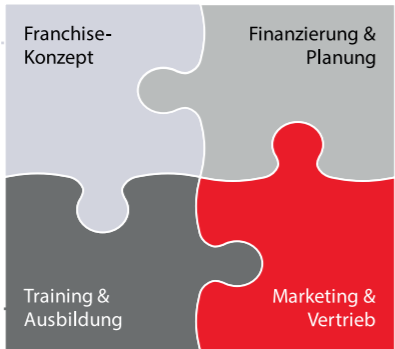
VORTEILE MIT MAIL BOXES ETC. ZU GRÜNDEN.

FRANCHISE-KONZEPT

- > Erprobtes & erfolgreiches Konzept
- > Einkaufskonditionen des MBE-Netzwerks
- > Komplettes Softwarepaket
- > Erfahrungsaustausch im Netzwerk
- > Wiederholungsgeschäft
- > Dauerhafte Kundenbeziehungen
- > Weitere Entwicklungsmöglichkeiten (2. Center)
- > Wiederverkaufbares Geschäft (Unternehmenswert/ Altersvorsorge)

FINANZIERUNG & PLANUNG

- > Kurze Startzeit
- > Unterstützung bei Finanzierung und
- > Fördermöglichkeiten (z.B. KfW)
- > Standortauswahl durch individuelle Geschäftspotential-Analyse
- > Begleitung Centerplanung und -ausbau



TRAINING & AUSBILDUNG

- > Franchisepartner-Training & stetige Weiterbildung:
- > Mikrotrainings
- > Unternehmertage
- > Netzwerkmeetings
- > Jahrestagungen
- > Verkaufstraining für Mitarbeiter
- > Online-Trainings-Plattform

MARKETING & VERTRIEB

- > Nationales Marketing (Marke & Image)
- > Online und Print Marketingpaket
- > Telefonmarketing für Akquise durch Partner
- > Know-how zur Markterschließung (Akquise etc.)
- > Kundenbindungsprogramm (Privilege)

SIE BIETEN DAS, WAS IMMER MEHR UNTERNEHMER SUCHEN.

Mail Boxes Etc. bedient mit erstklassigem Service und maßgeschneiderten Lösungen einen absoluten Wachstumsmarkt. Immer mehr Unternehmer lagern immer mehr Aufgaben aus der eigenen Firma aus, um Kosten, Zeit und Personal zu sparen, aber auch um sich effizienter auf das Kerngeschäft konzentrieren zu können.

NACHHALTIGES BUSINESS MIT WIEDERHOLUNGS- GESCHÄFT

Unsere Dienstleistungen werden regelmäßig, zum Teil sogar täglich benötigt. Dies ermöglicht Ihnen eine nachhaltige Kundenbindung, bei der Sie nicht jedes Jahr wieder bei Null anfangen. Vielmehr bauen Sie aufgrund von Wiederholungsgeschäften Jahr für Jahr auf den Umsätzen und Kunden der Vorjahre auf. Besser geht es nicht.

EINE PARTNERSCHAFT FÜR'S LEBEN

Fast alle unsere Partner, die ihr MBE Center bereits seit 10 Jahren betreiben, haben sich anschließend für eine weitere Vertragsperiode entschieden. Einen besseren Beweis für eine faire Partnerschaft und dafür, dass unser Konzept langfristig funktioniert, kann es kaum geben.

SIE SIND NICHT NUR DIE ERSTE OUTSOURCING - ADRESSE AM PLATZ. SONDERN AUCH DIE EINZIGE.

Mit Mail Boxes Etc. haben Sie einen klaren Wettbewerbsvorteil – kaum ein anderer Dienstleister bietet eine ähnlich umfangreiche Angebotspalette. Zu Mail Boxes Etc. gibt es keine wahre Alternative.



ANFANGSINVESTITION JE NACH MODELLWAHL

	MBE Standard		MBE Express
Aufnahmegebühr	21.900 €	21.900 €	ab 10.950 €
Trainingsgebühr	4.900 €	4.900 €	4.900 €
Einrichtung/Ausstattung Ladenlokal	ab 29.800 €	bis 48.400 €	ab 24.150 €
Gesamt	ab 56.600 €	bis 75.200 €	ab 40.000 €

- > Flexible Wahl des Modells (je nach Standortgegebenheiten)
- > Unterstützung beim Businessplan
- > Unterstützung bei der Finanzierung und bei der Bankgesprächen

SO LÄUFT UND LÄUFT UND LÄUFT ES.

- Über viele Jahre 2-stellige Wachstumsraten
- Börsennotierte Kooperationspartner
- Regelmäßiges Wiederholungsgeschäft
- Erprobtes und mehrfach ausgezeichnetes Geschäftskonzept
- Nachhaltiges Konzept, bei dem Sie nicht jedes Jahr wieder bei Null anfangen
- Gutes Cross-Selling-Potential
- Franchisekonzept mit großen unternehmerischen Freiheiten
- Nationale Werbekampagnen und ein großes Netzwerk zum Erfahrungsaustausch
- Kontinuierliche Weiterbildung auf zentraler und regionaler Ebene
- Regelmäßiger Support für Ihren stetigen Erfolg

Bei den MBE Dienstleistungen stellt sich nicht die Frage „ob“, sondern lediglich „mit wem“ der potentielle Endkunde das Geschäft macht. Bald auch mit Ihnen?

MAIL BOXES ETC.

MBE Deutschland GmbH
Bundesallee 39-40A, 10717 Berlin

In Deutschland : 030 72 62 09 - 0

franchise@mbe.de
www.mbe-franchising.de



© 2017 MBE Deutschland GmbH



MAIL BOXES ETC.®