

22.06.2020

7 Gründe, die für Franchising bei Mail Boxes Etc. sprechen

Sich endlich selbstständig machen ist für viele ein Traum, doch nicht selten fragen sich Gründer: Wie und womit kann ich mich selbstständig machen? An diesem Punkt kommt Franchising ins Spiel. Wir bei MBE begleiten Gründer bereits seit 40 Jahren auf dem Weg in die Selbstständigkeit. Dabei sind wir auf den Bereich Versand, Verpackung, Grafik und Druck spezialisiert und gehören mit über 1.600 selbstständig geführten Service-Centern in über 40 Ländern zu einem der größten Outsourcing-Dienstleistern der Welt. Bei uns kann man Unternehmer werden und gleichzeitig die Vorteile eines bewährten Systems nutzen. Doch welche Vorteile bietet ein Franchisesystem für Gründer? Hier sind 7 Gründe, die für Franchising bei MBE sprechen.

#1 Ein bewährtes Geschäftsmodell

Franchisesysteme sind ein etabliertes Modell für Gründer. MBE gibt es schon seit 40 Jahren und mittlerweile ist es das weltweit größte Franchisesystem im Bereich Versand, Logistik, Grafik und Druck. Unsere Geschäftsidee funktioniert und wird bereits von vielen Franchisepartnern seit Jahren und Jahrzehnten erfolgreich gelebt.

#2 Der Support

Der Prozess einer Existenzgründung wirkt oftmals abschreckend, weshalb viele letztlich doch nicht den Schritt in die Selbstständigkeit wagen. Die Unternehmer von Mail Boxes Etc. erhalten bestmögliche Unterstützung von unserem erfahrenen Team in der Hauptverwaltung. Wir unterstützen zum Beispiel bei Finanzierungsmöglichkeiten, Standortanalysen und der Businessplanung – und zwar vor, während und vor allem auch nach der Gründung: Bei einem Franchisesystem sind Sie nicht allein, sondern der Franchisegeber bleibt stets an Ihrer Seite.

#3 Das Netzwerk

Unsere selbstständigen Unternehmer sind Teil eines globalen Netzwerks. Es entstehen wertvolle Kontakte und der regelmäßige Austausch über bewährte Praktiken mit den Centern in Deutschland und im Ausland fördert den Zusammenhalt und eröffnet zahlreiche Möglichkeiten zur Zusammenarbeit über die Grenzen hinaus.

#4 Ich bin jetzt mein eigener Chef

Sie wollen ein eigenes MBE Center führen? Sie wollen Ihre eigenen Entscheidungen treffen? Bei MBE übernehmen Sie die Kontrolle über Ihren Erfolg: Sie sind Ihr eigener Chef!

#5 Die flexiblen Möglichkeiten

Unternehmergeist ist gefragt: Bei MBE steht es Ihnen frei, zusätzliche Dienstleistungen anzubieten, um den lokalen Bedürfnissen Ihrer Kunden gerecht zu werden. Voraussetzung dafür ist, dass diese Services zum Gesamtkonzept von Mail Boxes Etc. passen.

#6 Wir übernehmen das Marketing

Gutes Marketing ist für jedes Unternehmen wichtig. Unsere Franchisepartner müssen keine Zeit in Markenaufbau, Markenführung und Corporate Design investieren. Auch die Gestaltungen und Inhalte für Werbung und Marketing wie Vertriebsmaterial, nationale Werbekampagnen, Online & Social Media Werbung werden von unserem Marketing-Team zur Verfügung gestellt und umgesetzt.

#7 Eine Branche mit Zukunft

Die vergangenen Monate haben gezeigt, dass der Kurier-, Express- und Paketmarkt (KEP) auch trotz Corona-Krise insgesamt eine sehr stabile und stetig wachsende Branche bleibt. Das bestätigt zum Beispiel die kürzlich veröffentlichte KEP-Studie 2020 des BIEK, die davon ausgeht, dass bis 2024 sogar ein Sendungsvolumen von rund 4,5 Milliarden denkbar ist. Auch der E-Commerce-Trend geht weiter: Laut Daten des Statistikamts der Europäischen Union kaufen seit 2018 mittlerweile über 77% der Deutschen Waren und Dienstleistungen im Netz. Dementsprechend entwickeln sich auch die Bedürfnisse der Unternehmen ständig weiter, um schneller und effektiver auf die Erwartungen der Kunden reagieren zu können. Die Unternehmen brauchen unter anderem Unterstützung bei Verpackungs-, Versand- und Lagerprozessen, um Lieferzeiten einzuhalten und die wachsenden Serviceanforderungen der Kunden zu erfüllen. Genau an dieser Stelle kann MBE helfen, denn wir bieten individuelle Dienstleistungen an, um Unternehmen dabei zu unterstützen.

Das richtige Franchisesystem für Sie?

Franchisesysteme gibt es viele, aber welches Unternehmen passt am besten zu Ihnen? MBE betreut sowohl Privat- als auch Geschäftskunden und erreicht dadurch eine sehr breite Zielgruppe. Unser Serviceangebot ist sehr vielfältig und unsere MBE-Center spezialisieren sich lokal auf bestimmte Dienstleistungen. Daher ist das Franchisesystem von Mail Boxes Etc. sehr flexibel und gibt jedem Unternehmer freie Mitgestaltung. Ob der Versand von Medikamenten bei angemessener Temperatur, unsere Onlineshop-Lösung MBE e-LINK, spezielle Werbebeschriftungen oder der internationale Versand für Kunstgegenstände: Sie bieten das an, was in Ihrer Region gebraucht wird und wir unterstützen Sie dabei. Sie möchten noch mehr über die Möglichkeiten bei MBE erfahren? Dann kontaktieren Sie uns!