**Regus-Franchise jetzt auch in Deutschland möglich**

* **Regus bietet Franchise-Partnern einmalige Chancen im stark wachsenden Markt für flexible Arbeitsplatzlösungen**
* **Der Marktführer im Bereich voll ausgestatteter Büros ist Ende September auf der ersten Franchise Expo Deutschlands vertreten**

**Frankfurt, 7. August 2018** – Regus, der weltweit größte Anbieter von flexiblen Arbeitslösungen, bietet seit Kurzem auch in Deutschland ein Franchise-System für die Vermietung von vollausgestatten Büros an und wird auf der ersten Franchise Expo Frankfurt mit einem eigenen Stand (Stand 606) vertreten sein. Vom 27. bis zum 29. September wird Regus Franchise-Interessierten aus ganz Deutschland einen Einblick in die einzigartigen Möglichkeiten und Vorteile der flexiblen Bürovermietung ermöglichen.

**Etablierte Strukturen bei hoher Nachfrage: Vorteile einer Regus-Partnerschaft**
„Als größter und am weitesten entwickelter Markt Mitteleuropas ist Deutschland im EMEA-Raum führend bei voll ausgestatteten Büros“, sagt Daniel Grimm, Development Director bei Regus. „Angekurbelt von den veränderten Anforderungen von Arbeitnehmern und -gebern an die Arbeitswelt von morgen und von kostenbewussten Finanzleuten erwarten wir – und 65 % der deutschen Unternehmer[[1]](#footnote-1) – auch in den kommenden Jahren eine stark steigende Nachfrage in diesem Bereich.“

Vorzüge einer Franchise-Partnerschaft mit Regus gibt es dabei zuhauf: ein fester Kundenstamm von Großkonzernen bis hin zu Kleinunternehmen, viele Regionen mit weiterem Wachstumspotenzial sowie eine etablierte und erprobte Vertriebs- und Verwaltungsplattform basierend auf langjährigen Branchenkenntnissen und -Erfahrungen aus bald 30 Jahren Geschäftstätigkeit. Darüber hinaus eröffnen sich Regus Franchise-Partnern exklusive First-Mover-Vorteile.

„Im Rahmen der Franchise Expo Frankfurt starten wir mit unserem neuen Angebot frisch auf dem Markt und bieten eine einmalige Gelegenheit für ein Greenfield Investment mit der Chance, sich Flächen in Toplagen zu sichern,“ so Grimm. „In den letzten drei Jahren ist das globale Regus Netzwerk um 40 % gewachsen und der Trend zeigt weiterhin nach oben. Betreiber neuer Regus Standorte profitieren anteilig von diesem Wachstumstrend und können aktiv dazu beitragen diesen weiter positiv zu gestalten. Effiziente Abläufe, erhebliche Skalen-Effekte und eine zentrale Vertriebsunterstützung sind nur ein paar der Vorteile einer Franchise-Partnerschaft.“

Das Franchise-Angebot von Regus richtet sich sowohl an Branchen-Neulinge, wie auch an Besitzer von Büroimmobilien. Diese können durch eine Migliedschaft im Regus-Netzwerk ihr Portfolio signifikant ausbauen.

**Erste internationale Franchisemesse Deutschlands**Die erstmalig in Deutschland stattfinde Franchise Expo Frankfurt spricht potentielle Neugründer und bestehende Franchisenehmer gleichermaßen an. Vom 27. bis zum 29. September werden auf dem Messegelände Frankfurt über 100 Aussteller aus aller Welt ihr Branchenwissen in Fachvorträgen und Workshops teilen. Und sie bewegen sich in einem spannenden Markt: Laut aktuellen Zahlen des Deutschen Franchiseverbands spielt das Thema Franchising eine zunehmend wichtige Rolle innerhalb der deutschen Wirtschaft. So erwirtschaften aktuell rund 700.000 Mitarbeiter bei Franchisepartnern und -Betrieben einen jährlichen Umsatz von 104 Milliarden Euro. Das Franchise-Angebot von Regus sticht hierbei insbesondere durch einen reinen B2B-Ansatz heraus.

**Über Regus**

Regus ist der weltweit größte Anbieter von flexiblen Bürolösungen. Das Unternehmen verfügt über ein Netzwerk von 3.150 Business Centern in mehr als 1.000 Städten, international verteilt auf über 110 Länder. Weltweit unterstützt Regus 2,5 Millionen Mitglieder. Zu den Kunden zählen unter anderem einige der erfolgreichsten Unternehmer und Großkonzerne.

Eine Bandbreite von verschiedenen Bürolösungen, Co-Working-Arbeitsplätzen und Meetingräumen ermöglichen es Kunden und Unternehmen, den individuellen Budgetvorstellungen entsprechend, zu jeder Zeit ortsunabhängig zu arbeiten. Hinzu kommen die zunehmend attraktiven „Virtual Office“) und „Workplace Recovery“ Angebote.

Regus wurde 1989 in Brüssel gegründet und hat seinen Hauptsitz in Luxemburg. Das Unternehmen ist an der London Stock Exchange gelistet. Weitere Informationen finden Sie unter: [www.regus.de](http://www.regus.de/)

 **Kontaktdaten:**

Cohn & Wolfe

E-Mail: karl.stubbe@cohnwolfe.com

Tel: 040-808016-112

1. Regus-Bericht „The Workplace Revolution”, 2017 [↑](#footnote-ref-1)